

DEVEENEZ
FRANCHISÉ





CITIBIKE

UNE OFFRE LARGE ET ORIGINALE

Citibike est un concept unique et nouveau de magasins spécialisés dans la commercialisation de vélos à assistance électrique. Tous nos magasins sont tenus par des passionnés. Tous ont poursuivi le même objectif à l'origine de leur projet : faire de leur passion, leur métier.

Citibike c'est aussi et surtout la seule franchise spécialisée à 100 % dans les vélos à assistance électrique.

Prêt à découvrir l'équipe Citibike ?

L'ÉQUIPE DE VENTE

CITIBIKE CAEN

3



Samuel

1m97 le basketteur que je suis ne passe pas inaperçu...
Encore moins sur mon vélo que j'utilise régulièrement
en complément d'entraînement. Passionné de sport
et de commerce, Citibike est une entreprise qui lie les
deux et, où, l'humain et la bonne ambiance sont
des valeurs fortes.



Valentin

Arrivé il y a 3 ans, un peu perdu je recherchais
un stage dans le cadre de mes études, j'ai été
accueilli à bras ouverts et on m'a même proposé
une alternance. Du coup je ne suis jamais reparti.
Je n'y connaissais pas grand chose en vélo à assistance,
c'est ici que j'ai tout appris. J'étais le premier dans cette
grande aventure, depuis CITIBIKE s'est bien étendu et
ne cesse de s'améliorer. C'est dans cet univers que j'ai
découvert la passion du vélo et la bonne humeur dans
laquelle j'évolue aujourd'hui.

L'ÉQUIPE DE VENTE

CITIBIKE CAEN

4



Théo



Alexandre

Je suis un apprenti passionné de vélo depuis mon plus jeune âge et cela fait maintenant 2 ans que Citibike m'a ouvert ses portes pour m'accompagner tout au long de mes études.

L'ÉQUIPE DE L'ATELIER

CITIBIKE CAEN

5



Rémy

Après plusieurs années en Magasin et Atelier Régional Cycles, je suis arrivé au sein de Citibike pour l'ouverture de L'ATELIER en 2018. Un petit faible pour les pannes électriques !
Pratiquant du BMX pendant plusieurs années, je me suis rangé aujourd'hui du côté des sorties en pleine nature en VTT...
Électrique bien-sûr ! Une devise en VTT ?
Oublie que tu n'as aucune chance, vas-y fonce !!!



Antoine

Il y a 4 ans, après avoir restauré un vieux Peugeot sur Nantes, puis 2 ans à bosser sur le vélo, j'ai pu mettre "les mains dedans" chez la concurrence en bleu.
Délocalisé sur Caen il y a deux ans, j'ai aussi été débauché par Citibike, comme la moitié des collègues, pour bosser de façon plus humaine et bien plus sympa ! Le vélo c'est mon mode de vie.

L'ÉQUIPE DE L'ATELIER

CITIBIKE CAEN

6



Paul

Depuis l'âge de dix ans, je suis dans le monde du cyclisme. Passionné par ce sport, l'idée était dans faire mon métier, ce pourquoi j'ai effectué mes études de commerce en alternance chez Citibike. Un magasin où règne l'esprit d'équipe et la bonne ambiance. Ma passion est donc devenue ma profession.

L'ÉQUIPE CITIBIKE

CITIBIKE LE HAVRE

7



Morgan

J'ai commencé le vélo à l'âge de 4 ans dans un club de bmx près de Rouen. Depuis toujours sur un vélo, je me suis toujours dit que je ferais de ma passion mon métier. J'ai d'abord transmis en tant qu'éducateur sportif dans le club qui m'avait formé depuis tout petit. Je suis ensuite passé chez la concurrence en bleu en tant que vendeur cycle. Ayant envie d'évoluer mais pas dans n'importe quelle entreprise je me suis tournée vers Citibike, une entreprise jeune à taille humaine où la bonne ambiance règne. Ils m'ont ouvert leurs portes et j'occupe aujourd'hui le poste de responsable de magasin au CITIBIKE du Havre.



Gildas

Après avoir passé mon CQP Cycle suivi de 5 années dans la grande distribution je voulais me tourner vers un magasin plus humain, chose faite en signant chez Citibike. Vous l'aurez compris comme tous mes collègues le vélo ne me quitte pas depuis mon plus jeune âge.

L'ÉQUIPE CITIBIKE

CITIBIKE CHERBOURG

8



Clément

Je suis passionné par le vélo et les Lego depuis trop longtemps pour me souvenir quand ! Après avoir eu une belle expérience en grande distribution, j'ai plongé dans le grand bleu pour me rapprocher d'une de mes passions. J'ai donc abordé les côtes cherbourgeoise pour un poste de responsable Cycle chez la concurrence en bleu. Une expérience super enrichissante mais de plus en plus loin de mes valeurs. J'ai donc décidé de toquer chez Citibike pour tenir la boutique de Cherbourg et retrouver une entreprise à taille humaine.



Matthieu

Je suis passionné de tout terrain depuis mon enfance. J'ai commencé par le bmx puis l'enduro/descente, jusqu'à faire partie d'une association qui gère une piste de descente à Cherbourg. J'ai travaillé dans divers magasins de vélos et maintenant sur le magasin de Cherbourg avec Clément. J'aime l'aspect technique de mon travail, la mécanique et la bonne ambiance qui règne au sein de cette entreprise !! J'ai la chance de pouvoir faire de ma passion mon métier !

CITIBIKE PRO

CITIBIKE CAEN



Sarah

Triathlète passionnée j'ai toujours voulu travailler dans le sport. Le vélo est devenu mon sport fétiche. Quoi de mieux que d'être baigné dedans tous les jours avec une équipe dynamique, de la bonne humeur et un superbe magasin ? Ayant plusieurs années d'expériences en tant que commerciale j'ai trouvé le poste me permettant d'allier mes deux passions : sport et commerce.

L'ÉQUIPE COM'MARKETING

CITIBIKE CAEN

10



Paul

Après des années à rêver devant le Pinarello Treviso de mon père accroché dans le garage, c'est à l'âge de 9 ans que je me lance dans la compétition sur route, cette pratique révélera une véritable passion pour le cyclisme. 10 ans de compétitions et 3 ans d'études en marketing et communication plus tard, il était logique pour moi de travailler par passion. C'est donc pour réaliser mon master que j'ai rejoint cette belle équipe Citibike, afin d'associer théorie et pratique au sein d'une entreprise jeune, ambitieuse et aux valeurs de mobilité douce tournée vers l'avenir.



Le Gregario stagiaire

Adaptabilité, créativité et surtout bonne humeur ! Etre stagiaire à Citibike s'est retrouvé à la tête du peloton !



L'ESPRIT DE CITIBIKE

Les futurs franchisés Citibike vont bénéficier de tout le savoir-faire mis au point par les fondateurs de l'enseigne, d'une solide formation, à la fois théorique et pratique dans l'un des centres pilotes, d'un outil de gestion performant et déjà expérimenté dans le réseau, ainsi que de tous les moyens de communication pour leur donner toutes les clés du succès.

Notre accompagnement se matérialise sous différentes formes. Nous ne soutenons un projet que si nous croyons en sa réussite.

Citibike accompagne les porteurs de projet. Désormais, c'est une équipe de 5 professionnels qui se met à votre service pour l'expertise métier VAE et pour tous les services transverses.

« IDÉALEMENT SITUÉ SUR LE PORT DE CAEN »

LIBERTÉ - LE BONHOMME LIBRE

« UN MARCHÉ QUI GRIMPE »

QUEST FRANCE

« LE VÉLO À ASSISTANCE ÉLECTRIQUE A LA COTE »

ACTUFR

« LA BONNE NOUVELLE »

QUEST FRANCE

« CITIBIKE EN CONNAÎT UN RAYON SUR L'ÉLECTRIQUE »

QUEST FRANCE

Citibike se déploie dans 400 m² sur le port

Les travaux viennent d'être lancés dans le magasin Radio-modèles, fermé définitivement depuis décembre. Ce local de 400 m² sur deux étages, situé à l'angle de la rue de Bernières et du quai Vendœuvre a été repris par Citibike, spécialiste du vélo à assistance électrique, installé rue de l'Oratoire. « On cherchait un local plus grand, tout en restant en centre-ville », détaillent Enguerran et Quentin Ducrocq, créateurs de Citibike.



Spécialisé dans le vélo à assistance électrique, Citibike ouvrira fin mars, début avril dans ce local de 400 m² sur le port.

CREDIT PHOTO : QUEST-FRANCE

En déménageant « de 100 m² à 400 m² », les deux frères vont pouvoir « élargir notre offre de vélos à assistance électrique dans toutes les gammes, vélos urbains, VTT, tout terrain et vélos de route en plein essor. Mais surtout, on va enfin disposer d'un atelier de 200 m², à l'étage. Les vélos

sition des clients pour les réparations express. »

Un responsable d'atelier a été embauché « et un deuxième mécanicien pourrait le rejoindre rapidement ». Interactif, avec pour

Les vélos électriques de Citibike débarqueront sur le port de Caen fin février 2016

Le magasin de vélos électriques Citibike, installé à Caen, va élargir son magasin de 100 m² à 400 m² début avril sur le port de Caen.

Publié le 13 Dec 17 à 16:50 | Modifié le 13 Dec 17 à 16:51



Citibike en connaît un rayon sur l'électrique

Enguerran et Quentin Ducrocq se sont spécialisés dans la vente de vélos électriques. Ils réparent et entretiennent cependant tous types de montures.

2014. Enguerran, 32 ans, et Quentin Ducrocq, 30 ans, ouvrent leur première boutique Citibike, dans 40 m², rue de Strasbourg. Le créneau des deux frères : « La vente de vélos à assistance électrique, que de l'électrique. » Un an plus tard, le magasin est transféré dans 100 m², rue de l'Oratoire. Puis troisième déménagement, le mois dernier. Cette fois, ils investissent « un local de 400 m² sur deux niveaux, situés à l'angle de la rue de Bernières et du quai Vendœuvre (ex-magasin Radio-modèles). » Murs en bois et briques, parquet, grandes vitrines. Rien n'a été laissé au hasard. Avec, au rez-de-chaussée, « une centaine de vélos électriques en exposition et quasiment la même chose en réserve. On a du stock de différentes marques. En plus des marques françaises O2Feel, Matr... On vient de rentrer Scott. »



L'équipe de Citibike : Valentin et Geoffrey, vendeurs, Rémi, responsable de l'atelier et, au centre, Enguerran, créateur de l'enseigne avec son frère Quentin (absent sur la photo). CREDIT PHOTO : QUEST-FRANCE

2 000 € pour un bon vélo. Parmi les vélos proposés, « des modèles urbains, à partir de 1 099 €, M formant, il 2 000 € en vélos pliant route et à développement

premier motif d'achat d'un vélo électrique, mais plus en plus de personnes l'achètent comme moyen de transport en remplacement de la voiture ». Des personnes « de toutes âges, y compris de très jeunes actifs

tous les vélos, électriques ou non. On a également, à l'étage, quelques vélos d'occasion en vente. « Une fois réparés, les vélos retrouvent le rez-de-chaussée » au moyen d'un treuil installé dans la boutique », à la surprise des clients.

La cote des vélos électriques grimpe en flèche

Les vélos électriques, qui... le vélo à assistance électrique a beaucoup d'atouts. Les derniers modèles sont plus performants que les vélos classiques.

Les ventes en ligne ont augmenté de 100% en 2015. Les ventes en magasin ont augmenté de 50%. Les ventes de vélos électriques ont augmenté de 100% en 2015. Les ventes de vélos électriques ont augmenté de 100% en 2015.



Les ventes en ligne ont augmenté de 100% en 2015. Les ventes en magasin ont augmenté de 50%. Les ventes de vélos électriques ont augmenté de 100% en 2015. Les ventes de vélos électriques ont augmenté de 100% en 2015.



Caen, le vélo à assistance électrique a la cote

En, les ventes de vélos à assistance électrique continuent d'augmenter, et les acheteurs ne sont pas tous cyclistes confirmés.



Citibike pour louer et acheter un vélo électrique

Modifié le 12/12/2014 à 04:00 | Publié le 10/12/2014 à 02:12



« On ne vend que des vélos à assistance électrique. » C'est le braquet de Citibike nouvellement ouvert rue de Strasbourg, par Quentin Ducrocq. Côté marques, l'enseigne travaille avec des marques françaises installées à la Flèche (Sarthe), qui conçoit et

« On ne vend que des vélos à assistance électrique. » C'est le braquet de Citibike nouvellement ouvert rue de Strasbourg, par Quentin Ducrocq. Côté marques, l'enseigne travaille avec des marques françaises installées à la Flèche (Sarthe), qui conçoit et



TOUT LE MONDE EN PARLE

Citibike jouit d'une importante visibilité sur les réseaux sociaux et dans la presse et compte près de 3 000 likes sur Facebook.

Notre communication amusante et innovante nous permet de rester proches de nos clients. Tous les mois, nos réseaux sociaux sont animées en fonction d'un évènement en particulier.

Des promotions sont régulièrement proposées en fonction des actualités et des évènements du moment.

4

QUELQUES
CHIFFRES CLÉS**UN MARCHÉ À FORT POTENTIEL**

Une croissance de 12% entre 2018
et 2019

**DES CLIENTS SATISFAITS**

Une note de 9,5/10 sur Avis Vérifiés*

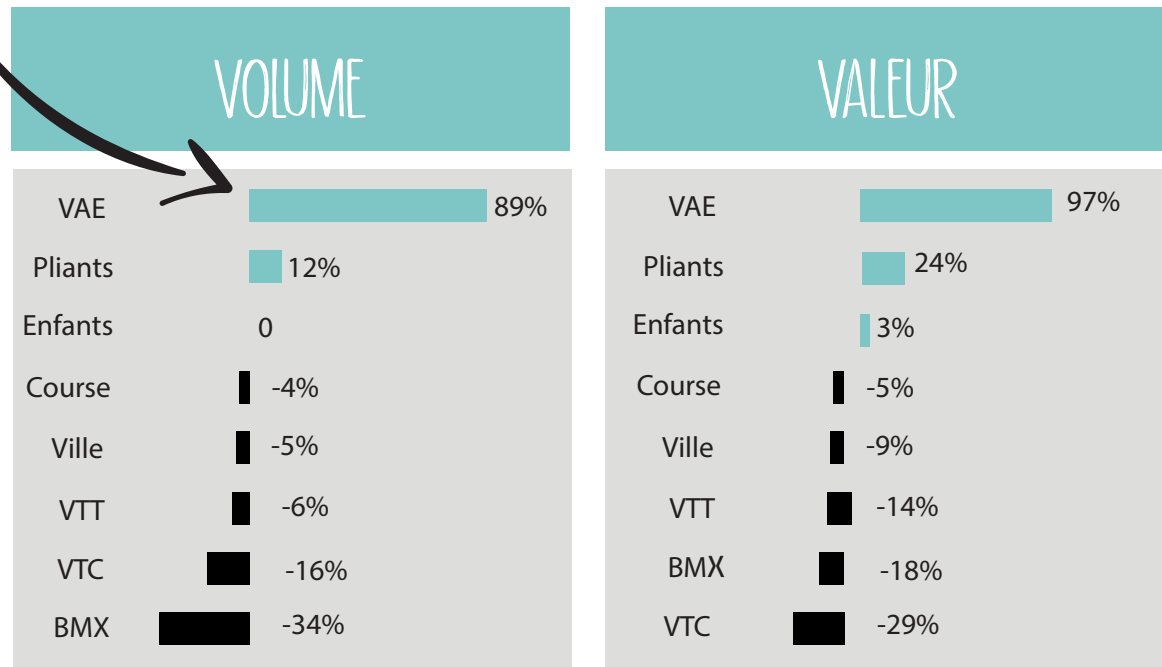
**UN CONCEPT RENTABLE**

Un panier moyen de 2 000 €

5

UN MARCHÉ EN
FORTE CROISSANCE

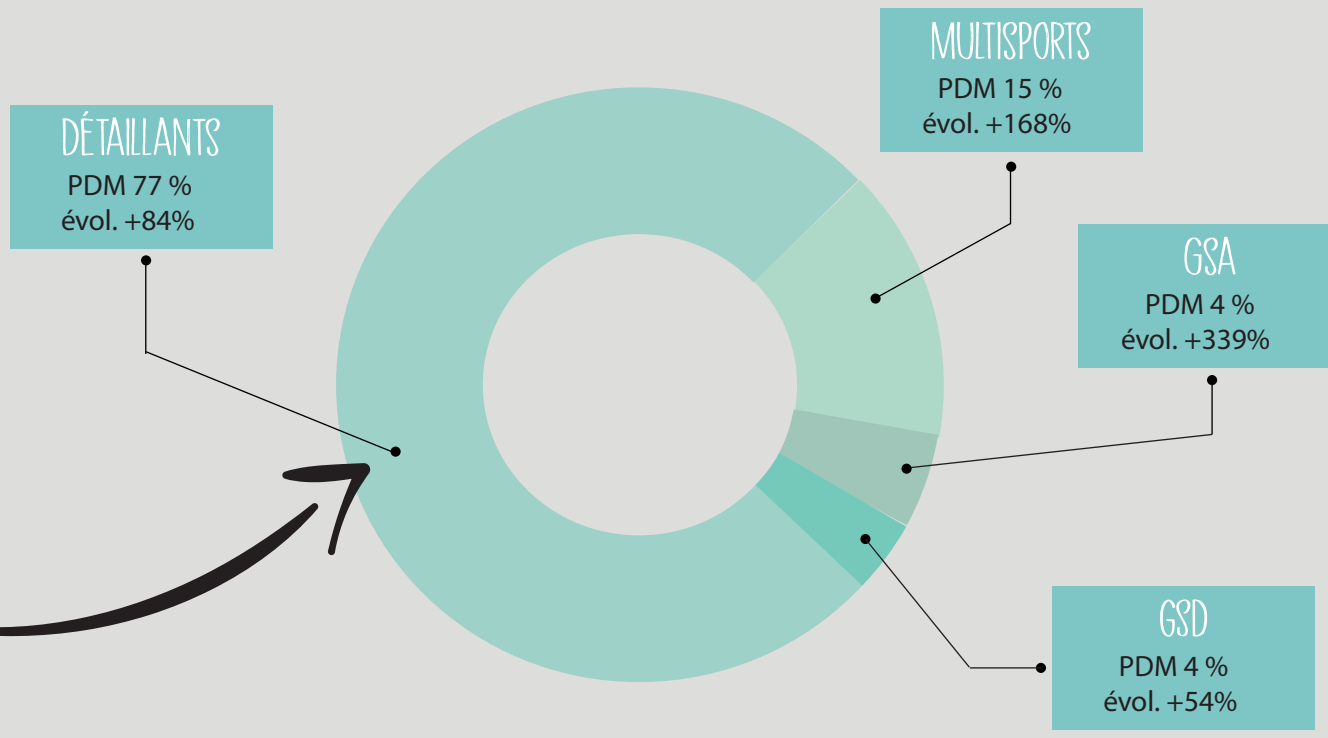
C'EST NOUS !

Une évolution homogène par type de vélo

6

UNE DOMINATION DES DÉTAILLANTS LIÉE AUX SERVICES

Chiffre d'affaires des VAE 399 millions €

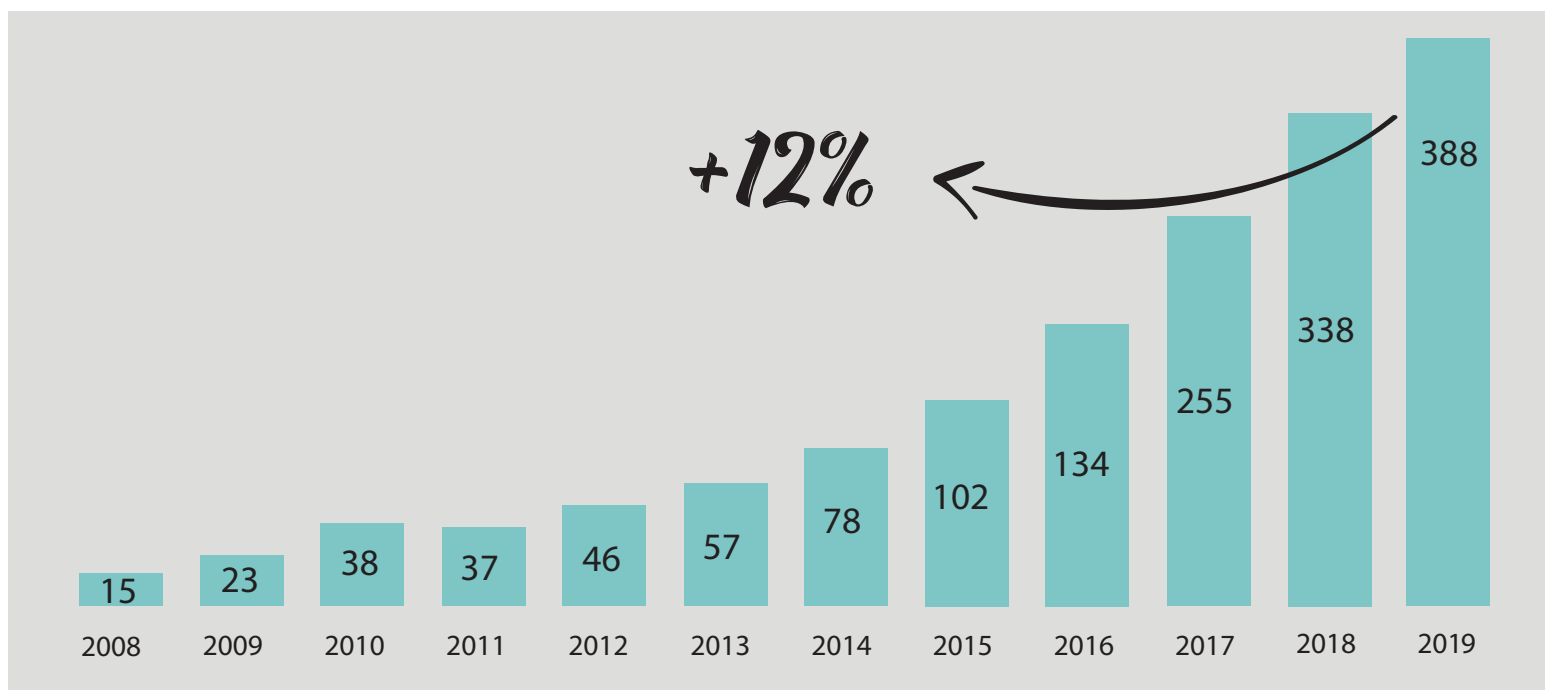


NOUS !
ET PEUT-ÊTRE VOUS !



UNE DÉCENNIE DE CROISSANCE

388 100 vélos à assistance électrique vendus en 2019



1749€ prix moyen d'un VAE en 2019
+9,8% d'augmentation du prix moyen

679 millions € de CA réalisé en 2019
+23% de croissance

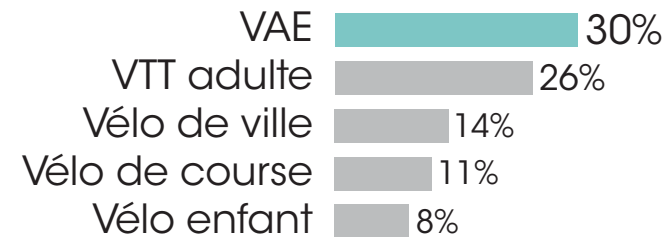
8

L'AVENIR DU VAE

20%

Le % de Français qui veulent acheter un vélo
au cours des 12 prochains mois
- 14% neuf - 6% d'occasion

Les intentions d'achat :



1 million

La prévision du nombre de VAE
vendu en France en 2025



UNE MARQUE AMBITIEUSE

Pratiquant et passionné depuis toujours par le vélo, c'est en 2014 qu'Enguerran Ducrocq eut l'idée de créer Citibike. Le but, partager sa passion avec des personnes souhaitant reprendre le sport via une activité douce, telle que le vélo électrique.

Sa politique, construire une marque hyper spécialisée dans le vélo à assistance électrique afin de garder son expertise dans un marché en évolution constante.

En étant le premier réseau consacré à 100 % aux VAE, Citibike a noué de forts partenariats avec les plus grandes marques du marché.

Notre objectif : conquérir le marché français du vélo électrique !

10

UN ACCOMPAGNEMENT COMPLET ET DURABLE



Étude de faisabilité de votre projet (zone géographique, dossier financier...)



Formation produits et gestion/vente



Accompagnement communication (identité, service graphique global, image...)



Conseils juridiques et financiers



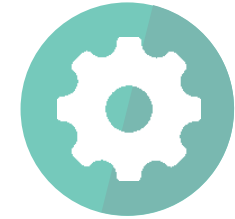
Accompagnement budget de départ et achats



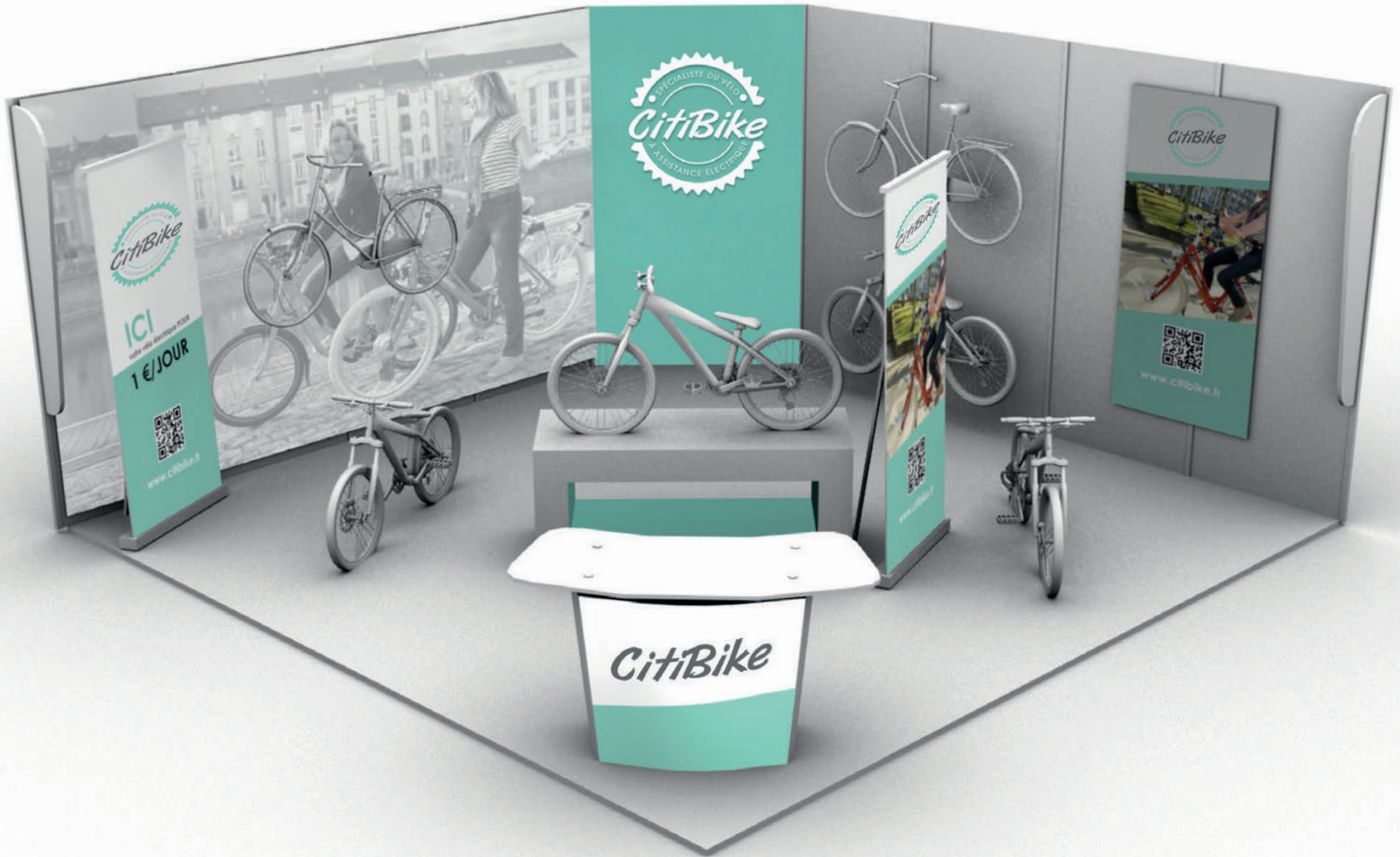
Accompagnement à la validation et à la recherche d'un local et d'une zone de chalandise



Accompagnement magasin pour la mise en place et l'aménagement suivant notre concept



Mise en place des outils nécessaires au pilotage gestion/communication/image



SPECIALISTE DU VÉLO
CitiBike
ASSISTANCE ÉLECTRIQUE

CitiBike
ICI avec votre assurance FCV
1 €/JOUR
www.citibike.fr

CitiBike
www.citibike.fr

CitiBike







11

DES PARTENARIATS AVEC LES PLUS GRANDES MARQUES



12

UNE DIVERSITÉ DE MODÈLES



DES MODÈLES DE VILLE



DES VÉLOS CARGO



DES MODELES DE ROUTE



DES MODÈLES VTC



DES MODÈLES PLIANTS



DES MODÈLES VTT



@CITIBIKECAEN



@CITIBIKE_CAEN

13

GARDONS

CONTACT

Vous souhaitez ouvrir une franchise Citibike ?
Mais vous avez encore besoin d'informations pour vous lancer
dans l'aventure de l'entrepreneuriat ? Enguerran DUCROCQ, co-fondateur de
Citibike, vous orientera dans cette démarche, tout en vous conseillant.

CONTACT

Enguerran DUCROCQ
franchise@citibike.fr

www.citibike.fr
<https://www.facebook.com/citibikecaen/>
Instagram : @citibike_caen
LinkedIn : Citibike

